

Sales Executive Detachering

Locatie/Standplaats:

Nieuwegein

Salaris:

Afhankelijk van opleiding en werkervaring

Bedrijfsprofiel:

FMA is een ICT-detacheringsbureau met persoonlijke aandacht voor zowel werknemer als klant. Slagvaardig en direct zijn woorden die goed passen bij FMA! FMA is vooral sterk in het vinden van de juiste kandidaat bij de meest passende opdracht.

Bedrijfscultuur:

FMA kenmerkt zich door zijn informele sfeer en persoonlijk aandacht voor de medewerkers, klanten en kandidaten.

Functieomschrijving:

Binnen deze functie ben je voornamelijk verantwoordelijk voor het werven van nieuwe klanten en kandidaten voor FMA. Onder je werkzaamheden vallen onder andere:

- Acquisitie plegen
- Het CRM systeem up to date houden
- Nieuwe klanten en vacatures zoeken
- Vacatures in behandeling nemen
- Kandidaten werven en selecteren
- Opdrachten zoeken voor eigen medewerkers
- Het bedenken van commerciële acties
- Algehele ondersteuning bieden aan de Sales- en Marketingmanager

Dit is enkel een greep uit het diverse takenpakket wat wij je aanbieden!

Functie eisen:

- MBO + / HBO werk en denk niveau
- Minimaal 3 jaar ervaring in een soortgelijke functie
- Affiniteit met de ICT
- Goede kennis van Microsoft Office en Outlook
- Verder ben je communicatief vaardig, klantgericht en flexibel.

Graag komen wij in contact met kandidaten die voldoen aan bovenstaande eisen. Je zult dan zo spoedig mogelijk een reactie van ons ontvangen.



Dienstverband:

vast

Solliciteren:

Wil jij samen met ons jouw carrière plannen? Neem dan snel contact met ons op en mail je CV met motivatie naar mantel@fma.nl ter attentie van mevrouw K. Mantel.